

1990 год
20 сентября
ЧЕТВЕРГ
№ 11 (11)
ИЗДАЕТСЯ
с 7 июля 1990 г.
ЦЕНА 5 КОП.

НОВОСТИ ПЫТЬ-ЯХА

ОРГАН ГОРОДСКОГО СОВЕТА

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

14 сентября в культурно-спортивном комплексе первого микрорайона продолжила работу 1 организационная сессия городского Совета народных депутатов XXI созыва. Напомним читателю, что начало ее (девять вопросов) были рассмотрены накануне, 4 сентября, и о чем мы информировали читателя в предыдущем номере. А первые были сделаны для того, чтобы избранным накануне заместителем председателя городского Совета по исполнительной работе И. В. Неганов совместно с председателем могли сформировать структуру и штаты городского Совета. Нерешившими остались также вопросы об образовании исполнительного комитета, комиссии, заведующих отделами,

ждения народных депутатов большинством голосов (44 — «за», при двух воздержавшихся и одном «против») оставили решение сессии от 4 сентября в силе. В знак протesta депутат Прозоров покинул зал. Сессия продолжила работу по утвержденной повестке дня. Она утвердила структуру и штатное расписание, избрала заместителей председателя Совета — по развитию города — С. Г. Лебедянского, по промышленности и экономике — Б. А. Кобу, утвердила заведующих отделами — общим — З. М. Убираеву, торговым — Ю. В. Бутакова, здрав. отделом ЖКХ — В. И. Чернухова, старшим инспектором ЗАГСа — Т. А. Ушакова, заведующую отделом по национальным вопросам — Г. М. Марченко.

Сессия образовала следующие комиссии: по делам несовершеннолетних. Ее состав: А. А. Беляков, А. В. Демидов, В. М. Шапары, Г. Ф. Шведчикова, В. И. Григорьев, Л. Я. Храмцова — члены; администрацию — С. Г. Лебедянский — председатель, Л. С. Кавказова, К. В. Золотухина, Г. И. Наветкина, А. К. Карпова, Н. И. Пильченко, Е. В. Тюременко — члены; по индивидуальной трудовой деятельности — Б. А. Коба — председатель, В. И. Петров, Л. П. Пильченко, В. М. Герасимчук, И. В. Полищук, Л. Н. Горбатов — члены; по учету и распределению жилья — И. В. Неганов — председатель, С. Г. Лебедянский — заместитель председателя, Б. И. Богаев, Н. И. Данилов, Л. Р. Резникова, Л. И. Башаева, Н. Р. Колаба, Г. С. Степанова — члены. Сессия приняла к исполнению наказы народных депутатов и утвердила мероприятия по их выполнению, изменила правовой статус печатного органа на орган городского Совета и утвердила редактором ее В. П. Аверкина.

Предлагаемые изменения народными депутатами были приняты.

Сессия заслушала выступление народного депутата от одиннадцатого избирательного округа А. Л. Прозорова, который заявил об имеющихся на его взгляд, нарушениях положения по подготовке и проведению первой организационной сессии городского Совета: 1. Председатель Совета на сессии избирается путем тайного голосования, а фактически 4 сентября сессия изменила лишь его статус; 2. В состав президиума Совета включен заместитель председателя по исполнительной работе — не депутат городского Совета. Выступающий предложил отменить решение сессии от 4 сентября, признать работу комиссии по подготовке организационной сессии неудовлетворительной, избрать новую, привести через две недели первую организационную сессию повторно, не удерживая в этот раз и штатов исполнительного органа до окончательного решения сессии.

После длительного обсуждения народные депутаты большинством голосов (44 — «за», при двух воздержавшихся и одном «против») оставили решение сессии от 4 сентября в силе. В знак протesta депутат Прозоров покинул зал. Сессия продолжила работу по утвержденной повестке дня. Она утвердила структуру и штатное расписание, избрала заместителей председателя Совета — по развитию города — С. Г. Лебедянский, по промышленности и экономике — Б. А. Кобу, утвердила заведующих отделами — общим — З. М. Убираеву, торговым — Ю. В. Бутакова, здрав. отделом ЖКХ — В. И. Чернухова, старшим инспектором ЗАГСа — Т. А. Ушакова, заведующую отделом по национальным вопросам — Г. М. Марченко.

Сессия приняла также решения по отчетам руководящих работников т.т. Антонова, Раментьева, Андроновой и Чебыкина о состоянии жилищно-коммунального хозяйства и торгового обслуживания. Они будут опубликованы в следующем номере городской газеты. Сессия образовала отряд содействия милиции, принял решение по проведению учебных занятий учащихся 9—10 классов, проживающих в пос. Южный Балык, изменила состав президиума — вместо избранного ошибочно заместителя председателя Совета по исполнительной работе в состав президиума введен с правом совещательного голоса народный депутат М. О. Сережанова.

На этом первая организационная сессия городского Совета народных депутатов XXI созыва свою работу закончила.

В Пыть-Яхском территориальном отделе Нефтеюганской ти- пографии на сегодняшний день для выпуска, в том числе Пыть-Яхской городской газеты не хватает. Нет пока полной ясности с обеспечением газеты «хлебом культуры» — бумагой. Словом, задержка на старте возникла не по нашей вине и о ее даль-



Уважаемый читатель!

С первого сентября началась подписка на периодические издания. Однако, в первичне, предложенном подписчикам, нет печатного органа «Пыть-Яхского городского Совета — «Новостей Пыть-Яха». Причина в том, что наша газета до нового года выходит на правах приложения — вкладыша к газете «Нефтеюганский рабочий». С 1 января 1991 года решено приступить к выпуску «Новостей Пыть-Яха», как городской газеты. К такому решению пришла первая организационная сессия городского Совета народных депутатов. Но к этому моменту необходимо

м осуществить целый ряд организационных вопросов.

После решения сессии и согласно Закону о печати, редакция обязана согласовать свои действия с областным управлением по печати — облиполиграфиздатом. Такое согласование тем более необходимо потому, что мощностей Нефтеюганской типографии на сегодняшний день для выпуска, в том числе Пыть-Яхской городской газеты не хватает. Нет пока полной ясности с обеспечением газеты «хлебом культуры» — бумагой. Словом, задержка на старте возникла не по нашей вине и о ее даль-

нейшем разрешении мы намерены информировать читателя и впредь.

О сроках начала подписной кампании на городскую газету мы сообщим в самое ближайшее время. В планы городского Совета и редакции входит не увеличивать цену на годовую подписку, оставить ее в размере пяти копеек за номер.

После уточнений в облиполиграфиздате будет приято окончательное решение по числу выходов «домашней» газеты в неделю.

Тираж ее будет зависеть от подписчиков. Рассчитываем на твою, читатель, активность и поддержку.

ДЕНЬ СЕКРЕТАРЯ

В Пыть-Яхском территориальном отделе Нефтеюганского горкома партии проведен очередной День секретаря парторганизации. Встречу открыл второй секретарь горкома партии М. Н. Каупн.

Число коммунистов горской парторганизации резко уменьшается, — сказал он. — Если на на-

чало года парторганизация насчитывала свыше семи с половиной тысяч членов, то на 1 сентября это количество уменьшилось на одну тысячу, а к концу года, возможно, оставшихся в партии будет 4—4,5 тысячи человек.

О том, как работают коммунистам в таких ус-

ловиях и говорили собравшиеся. В Пыть-Яхе, в частности, городская парторганизация будет сформирована на основе совместных секретарей с минимальным числом освобожденных парграбдоговоров. Сбравшиеся говорили и об изменениях в правилах сбора взносов.

◆ Хозяйствовать

— Михаил Иванович, на здании вашей конторы видят очень интересное объявление: «Балыкскому леспромхозу сегодня рабочие не требуются». За период работы в прессе я впервые встречал подобное объявление. Скажите, как вам удалось такого добиться и насколько это соответствует действительности?

— Этому объявлению уже четыре года. Еще два года назад нам вообще не были нужны рабочие. Но

жильем, отдельными квартирами. Но так как, в настоещее время по всей стране все настолько нестабильно, все меняется, сейчас реализация наших задумок несколько отошла на задний план. Это связано с переходом на коллективный подряд и аренду, которые потребовали резкого увеличения производства перерабатывающих цехов: разделка, лесопиление. Набор людей на арболитовый завод — у нас такой име-

веряла ваших подрядчиков, будем так говорить, — базу ОРСа. Прозвучавшие нарекания были адресованы не только торговым работникам, но и вам, вашим смежникам — перевинков механизированной колонии спецназначения. Разговор шел о том, что пока — я не говорю что вообще, — пока частично не готов к приему овощной склад холдинги. На сколько оперативно решаются эти вопросы сейчас?

— А мы никуда не де-



бесконечно так продолжаться не могло. И поэтому последние два года мы берем людей, но только по ходатайству кого-то из наших работников. Для всех остальных — посторонних — это объявление осталось в силе.

Сегодня мы не набираем людей для чистого «увеличения вала». Нам нужны специалисты, нужны квалифицированные, более дисциплинированные, более добросовестные люди. Вот только поэтому мы набираем сегодня людей.

— Михаил Иванович, это, наверное, добиться было непросто! И здесь большое значение играют вопросы социального развития поселка и предприятия, а также бытового и культурного направлений?

— У нас в свое время была разработана долговременная программа «Кадры». Она выполняется, хотя по ходу и видоизменяется — время вносит свои коррективы. В принципе мы придерживаемся в ней одного направления: делать рабочие места у нас конкурентоспособными. А что для этого требуется? Для начала, чтобы конкурентоспособной была зарплата. А для этого, в свою очередь, требуется, чтобы конкурентным было социальное обеспечение людей по отношению к другим предприятиям. Ну, а также все остальное, что им соотствует. К этому относятся питье, снабжение и прочее.

Смысли здесь вот какой. Опасность и трудоемкость нашей работы не сравнимы ни с какими переделами нефтяников. И выдержать такой тяжелый труд можно лишь имея приличную зарплату, социальное обеспечение, питание, элементарный отдых. Вот, исходя из этих соображений, и строится наша работа в последние годы.

В каком состоянии находится наш соцкультбыт? В следующем году мы планировали обеспечить всех

ется — также заставил отдохнуть эти сроки по-дальше.

В год мы строим 60—80 квартир. При очереди 240—270 человек, при прокре- сте людей, вопрос жилья все же решается. Фактически без жилья в очередь 20—25 семей. Как правило, это вновь принятые.

— Что касается других объектов соцкультбыта?

— В этом году мы должны ввести детский садик на 280 мест. В прошлом году введен на 50 мест. После ввода садика мы думаем закрыть на 100 процентов потребность в детских дошкольных учреждениях на 1991 год. Тем не менее, мы не собираемся из этого остановливаться. С 1992 года думаем сбрасывать старый садик, вводить новые корпуса. Ради бога, только страй и заниматься огородом.

Возьмем объекты торговли. В этом году мы сдаем в эксплуатацию магазин, «Кулинарию». Великий склад для базы ОРСа. Остается еще один магазин, двухэтажный, который мы заложили вместе с ДСУ-2. И плюс все объекты, требующие ремонта, обновления или повторного ввода. Недо будет сделать еще один склад, холдинговый. В

этот году ОРСу потребуется ограждение, асфальтирование. Бесконечно все это. Около миллиона рублей ежегодно мы вкладываем в развитие торговли. За последние годы введены парикмахерская, поликлиника, кафе. Думаем открыть в этом году пункт проката, если сдадим обежжите на 24 места. Вы сами видите, постоянно что-то надо добавлять.

— Раз уж Вы коснулись такой важной на сегодняшний день темы, как торговля, то давайте поговорим поподробнее. Сейчас начинается, если уж не начальна, овощная кампания; завоз и закладка овощей на зимнее хранение. Недавно депутатская группа Пыть-Яхского Совета про-

немся, все равно обязаны подготовиться к овощной кампании в срок. Спасибо комиссии за объективную оценку, это и нас подталкивает. Мы ведь тоже не святы, у всех свое производство, многие другие сложности. Но никогда к овощной кампании мы не подходили неподготовленными.

Что еще я хотел бы сказать в отношении овощной кампании. В этом вопросе мы видим и другой подход. В течение последних четырех лет во чтобы то ни стало заставлять своих людей заниматься личным подсобным хозяйством. Для этого бесплатно даем торф, лесоматериалы. Кстати, хороший торф, фрезерованный, который имеется только у нас. Ради бога, только страй и заниматься огородом.

Большие площади ежегодно отводятся под огорода. На сегодня, я так считаю, потребность по картофелю, уже упадет примерно в два раза.

Мы развиваем тепличное хозяйство. Кроме того, в этом году мы должны ввести новый коровник. И мы его введем.

— На сколько голов он рассчитан?

— Планируется на 100. Но тем как мы думаем о замене породы, то этого количества сразу, конечно, не будет. Наша порода немного «закосилась», мы будем наращивать другую. И еще, в старом коровнике у нас остается 15 свиноматок и молодняк. С них мы предполагаем иметь до трехсот поросят в год. Иными словами, общее поголовье будет численностью 100—120 голов крупного рогатого скота и 15 свиноматок с молодняком. Думаю, это позволит нам полностью решить «молочный» вопрос для наших детей. Мы и сейчас это решаем, даже помогаем соседям.

Введенена одна теплица полезной площадью 500 квадратных метров. Она у-

нас на аренде. И если в прошлом году было собрано порядка 26 тонн овощей, то в этом году ожидается увеличение урожая.

Решение вопросов обеспечения работников свежими ранними овощами будет способствовать ввод в этом году второй такой теплицы. Тепличное хозяйство мы, вероятно, будем расширять. Но это не потому, что у нас острая нехватка овощей, просто мы попытаемся сделать тепличное хозяйство промышленным. Вполне возможно, что будем разводить цветы. Это послужит стимулацией рентабельности.

Пока же сельское хозяйство, животноводство дает нам около 100 тысяч рублей убытка.

— Это плановые убытки?

— Мы — на аренде. Это хозрасчетный доход, — все из нашего кармана. Поэтому разивать-то мы их разываем, но думаем и о продуктивности. Пока из однажды корзину в прошлом году недорого составили 2777 килограммов молока. По нашему району это неплохой показатель. Замени породы позволит увеличить эту цифру..

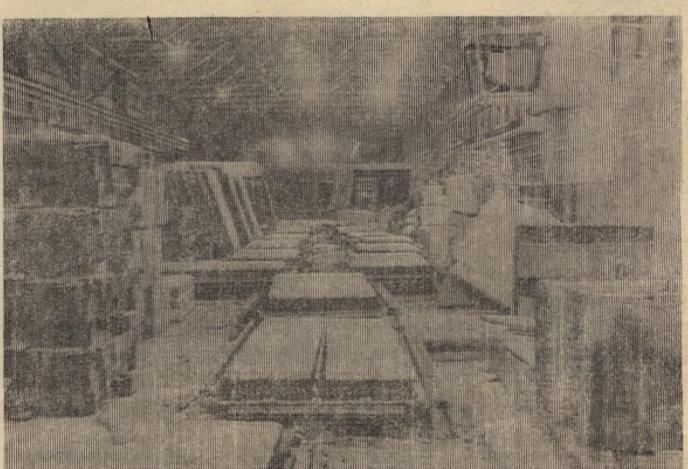
— А как кормовая база?

— С этим пока тоже нормально. По долговременным связям к нам поступает комбикорм, решая вопросы об обеспечении сеном. Хоть помощь оказывается со стороны Советской власти, и других предприятий.

— Их помощь является бескорыстной... или взамен они что-то от вас получают?

— Конечно, это не безвозмездная помощь, а пример нормального сотрудничества. Даже если бы мы могли все сами для себя сделать, то и тогда мы бы от него не отказались. Пожалуйста, пусть участвуют все.

Аренды дала нам плюсы в фиксированных платежах. Раньше мы плати-



— Михаил Иванович, теперь неминуто расскажите о перспективе. Что дадут вам, вашему леспромхозу, его экономике переход на новые формы хозяйствования? Открылись ли какие-то новые возможности?

— Конечно! Программа хозяйственной самостоятельности, которую мы все время поддерживали, включает в себя несколько этапов.

На первом этапе мы пытались стать основными

ли процент от прибыли и отдавали всю сверхплановую прибыль. Сегодня мы платим фиксированный платеж — 97 тысяч рублей.

Второй плюс аренды — это свобода сбыта. Раньше этого не было, и жить было тяжело. Свобода сбыта не полная, конечно,

— остаются поставки и поставки жесткие. Сегодня обязательства по поставкам мы выполняем на 98 процентов. Задолжали мы только Москве, бя, свой район, своих людей лесом. Очень много леса мы продаем частникам. Но пока прекратили, потому что и здесь, в Пыть-Яхе, появились элементы спекуляции нашим лесом. Но, думаем, все же в будущем продажу возобновить.

— Сейчас идет много разговоров, и много делается в этом направлении, о создании совместных предприятий. Как вы смотрите на то, чтобы выйти за рубеж, с кем-то

ПО-НОВОМУ

ЗАБОТЫ

начать сотрудничество на взаимовыгодных условиях. Может уже ведутся какие-то переговоры!

— Вопросы совместных предприятий и любых других экономических отношений с зарубежными партнерами мы прорабатываем постоянно. Более-меньше по созданию совместных предприятий, которых болны сейчас уже многие предприятия, мы переболели года три-четыре назад. Пройдя ряд ошибок, сделали свои выводы и на сегодня очень осторожно к этому относимся. Очень осторожно!

Практически без спортивной гарантии, выгодности сделок мы не идем на ее заключение. На нынешнем этапе у нас — хозрасчет, есть свой валютный счет в банке.

Мы считаем, что надо остановиться на двух вариантах работы по экспорту и по валюте. Первый, это все-таки бартер. У нас бартерных сделок много, и это выгодно нам.

И второй вариант. Мы пытаемся заключать договоры по продаже леса на валюту внутри Союза. Это нам удобнее. Поэтому на участие в совместных предприятиях с зарубежем пока мы не идем. Считаем это недежным вариантом.

Есть и еще один вариант, очень серьезный, который мы сейчас прорабатываем. Это совместное производство с Юганскнефтегазом. Вопрос стоит сейчас в концентрации усилий и создании предприятия типа концерна, ассоциации или корпорации. Мы дали предварительное согласие, но ищем надежный и

обоюдовыгодный вариант договора. Пока мы даже согласны только на прямой договор с объединением Юганскнефтегаз на поставку леса с валютным покрытием его какой-то части.

Если у нас получится сделка и надежность партнеров, — она на сегодня не вызывает сомнения, — останется высокой, следующим шагом может быть создание совместного предприятия.

— Товар, необходимый нашим людям, это хорошо. А есть что-то такое, Михаил Иванович, что можно приобрести за ту же валюту, рубли прибыли для обновления производства, его модернизации, совершенствования?

— У нас заключен договор только на два импортных теплых цеха. Это чисто строительные конструкции. Оборудование пока мы не покупаем. Есть

часть отечественного, которое находится в монтаже или в изготовлении и которое само надо «закрутить» минимум в 2–3

смены, прежде чем хвататься за новое. Т. е. не созрела у нас еще надобность в приобретении импортного оборудования.

Сейчас мы строим новый цех по производству модуля, представляющего собой цилиндрованное бревно с чашкой, пазом, шкантами.

Из них будут собираться жилые строения. Это эффективное, очень экологически чистое жилье. А также очень удобство и мое.

Плюс наш арболит. В паре с этим, думаю, нам удастся ускорить решение социальных вопросов по жи-

лью.

И новый лесоцех мы строим на отечественном оборудовании. Когда мы сделаем и то, и другое, у нас подойдет очередь освоения фрезерно-бронирующихся линий.

Кроме подсобного хозяйства, торговых предприятий, какими интересами производство можно было бы открыть на базе нашего предприятия, ведь вы «сидите» на таком производстве? Это, например, мебель или какие-то компоненты наборов мятой мебели, кухонных гарнитуров, вообще ассортимент разнообразный.

— Нет, мы это не планируем, потому что уже сложилась специфика производства чисто как лесозаготовительного предприятия. Если бы оно сразу же было заложено как деревообрабатывающее или мебельное, то сейчас что-то из этих направлений можно было развивать.

Из 650 тысяч кубов заготавливаемого объема древесины 500 тысяч приходится на листственные, и только 20 процентов — хвой. Конечно же, на таком проценте разговор о мебельной продукции вестися не имеет смысла. И потом уже взятое направление на лесопиление и домостроение. Я думаю, что нынешней обстановке социальная значимость этого ничуть не меньше.

А раз уж производство, налажено, и мы вложили в него столько труда, средств, первов, я думаю, нам надо сделать его прибыльным, комплексным — кроме панельного строения надо, чтобы была столярка, отделочные материалы и пр. Это позволит выпускать комплект домов «под ключ». Вот задача на ближайшее будущее. Есть перспектива и в развитии лесного хозяйства.

А также очень проблем, наверно, немало...

— Проблемы существуют у нас такие же, как и на других предприятиях: резко упала дисциплина труда.

Чем это можно объяснить?

— Я объясняю это прохождение всего выборностью среднего звена...

— То есть, мужик нам сегодня Иван Иванович, давай его и выберем...

— Да, мы потеряли сейчас руководителя, который ушел добровольно, которого не выбрали. А те, кто пришел — я не скажу, что все они плохие, — но над всеми ними висит груз — выборность. И получилось так, что сначала мастер не может спросить с рабочего ни за качество, ни за дисциплину. Потом начальник цеха, он тоже выборный, — не может наказать беззабалансового мастера или рабочего. Отсюда и соответствующие последствия: принужден спрос на дисциплину и растет выплата незаслуженных средств. Я не имею ввиду только наше предприятие, это беда многих.

Нельзя не принять во внимание и социальные недоразумения: дефицит товаров и избытков денег. Это расслабляет людей. Нет сегодня у человека желания зарабатывать деньги, если тратить их не на что. Это и настроение снижает.

Нельзя не вспомнить и о том, что в сложную экономику нам пришлось слишком резко втягивать людей. За четыре года мы прошли несколько экономических этапов, весьма сложных, требующих понимания, специальной подготовки. Уровень же большинства людей в области экономических знаний и по сей день остается пока на уровне первичных этапов аренды — не выше. На решение этого вопроса требуется еще год-два.

Как следствие, появляется текучесть кадров — от этого никуда не денешься — часть людей от нас уже ушла. Я не знаю, выиграли ли они от этого, но то, что мы их обратно не возьмем, это точно.

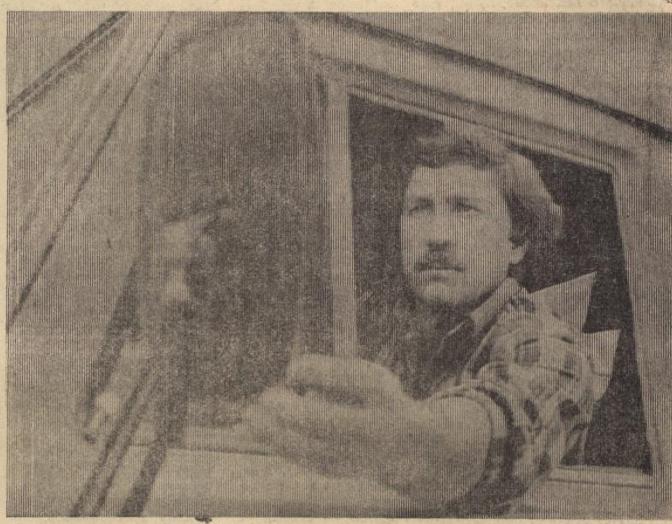
Вот, пожалуй, совокупность всех этих факторов подрывает дисциплину труда. Наше дело ее восстанавливать. Конечно, не окриком, не наказанием, а только экономической заинтересованности. Есть, конечно, элементы «администрирования», которые

На снимках:

Цех по производству арболочных плит, который уже второй год действует в Балыкском леспромхозе, единственным в нашем районе.

Александр Павлович Куданов — бригадир этого цеха.

— За день мы успеваем выпустить двадцать плит, — рассказывает он. — Могли бы побольше, но сдерживает пока то, что большой процент работ мы выполняем вручную. Сейчас идет подготовка к ме-



Не решены вопросы обещанной собственности...

— Частной!

— Собственности вообще: коллективной, государственной, кооперативной, частной. Поймите правильно, если рядом с операторами за ту же самую работу или даже меньшую умудряются получать в 5—6 раз больше, а наши люди не могут, и обещания перехода к частной, коллективной собственности, к настоящей коммерческой работе остаются пустой болтовней, будем так говорить, — то это также расколачивает людей, рождает элементы зависти, недоверия к своим руководителям. И,

будут, скорее всего применяться к среднему звену. Дисциплина должна оставаться все-таки дисциплиной, а не пустым звуком. Хотя для этого, я повторюсь, необходимо делать конкурентоспособными и другие факторы, как зарплата, социальная обеспеченность людей. Тогда человек не будет смотреть в чужие ворота.

Одним из шагов в этом направлении будет передача своим работникам жилья безвозмездно или за условную плату, в кредит. Те, кто у нас не работает, вынужден будет оплачивать стоимость жилья пропорционально стоимости содержания. Это даст хороший социальный эффект. И те люди, которые ушли куда-то, наверно, пожалеют об этом.

ханизации всего процесса. Тогда названная цифра будет выглядеть солидней.

На снимке: бригадир цеха по производству арболочных плит А. П. КУДАНОВ.

«Кто от кого, а мы зависим от Саша», — так пошутил — полусерьезно говорят о водителе цементовоза «КамАЗ» Александре Кручине, который поставляет цемент в арболитовый цех. И это не преувеличение. Ведь от него зависит бесперебойная, ритмичная работа цеха. И надо отдать должное, Александр пока еще ни разу не подводил своих товарищей: не было срывов поставки необходимого материала по его вине.

На снимке: водитель Александр КРУПИН.

Внимание бы нам не помешало

Профессиональный праздник для нас, как правило, это тот день, когда все отпуска уже закончились и начинается сезон лесозаготовок — наш сезон; меньше тонет техника, легче строить дороги.

Но это и период подготовки к зиме. Особое место здесь занимает готовность к холодам поселков. А фронт немалый. Мы имеем больше сорока тысяч квадратных метров жилья, около 16 километров теплосетей. У советских — городского и районного — органов сложилось даже впечатление, что в плане обеспечения жильем это очень благополучный поселок. Действительно, так показалось. Конечно, может. Десять лет назад здесь были лишь лесные проселки, а сегодня целый жилой массив с его проблемами. Сегодня самое время рассказать о них.

Труд лесозаготовителя

тяжел. И не случайно в основном, около 50 процентов состава, в леспромхозе работают представители Урала, Кировской области, западных областей Украины. Это кости. Остальные — люди меняющиеся. Получили жилье, места в детских садах, они ищут заборы. Раньше «злачным» местом было Мамонтовское УТТ-2, а в последнее время ПАПТ. Только за 1989 год туда перешло 22 ботника, а леспромхоз потерял 22 квартиры. Мы не знаем крепостное право. Каждый ищет то, что ему подходит. Но почему Совет не может заставить эту организацию перечислять средства леспромхозу на содержание этих квартир? Это ведь нам крайне невыгодно — расчитываться за других. И не случайно в леспромхозе наметилась тенденция на том, чтобы прекращать строительство благоустро-

енных квартир для первоочередников, а строить лишь общежития. Кому от этого хуже? Конечно, людям. Но...

Есть у нас и другие так называемые узкие места.

Из-за отсутствия средств

вместо 20 слесарей по ре-

монту теплосетей, мы со-

дергиваем семью. Вместо 10

электриков — шесть. От-

сюда и печальные итоги:

далеко не все сегодня го-

тово в поселке лесником к приходу зимы.

Проблемы, проблемы.

Жизнь идет своим чере-

дом. У нас немало пере-

довиков, десятки людей

имеют правительственные

награды. Они имеют право

на внимание к себе.

Хочется, чтобы его уделялось больше. В том чи-

сле и наш профессиональный праздник.

О. МАКСИМОВ,

председатель проф-

кома Балыкского

леспромхоза.

Таисья Павловна присыпала нам вырезку из «Новостей Пыть-Яха» с обзором писем под заголовком «Не вникните — будем писать в...», где есть тот самый абзац о «спекулянстве». Цитируем: «О спекулянстве. Сообщения последних дней говорят о том, что мы на конецто и в самом деле близко подошли к рыночным отношениям, что отменено прежнее решение правительства на посреднические кооперативы. Это означает, что слово «спекуляция» исчезнет из нашего лексикона. Купля, продажа, в том числе и перепродажа по такой баснословной цене, «акт 20—25 руб. за бутылку», приобретает, как нам кажется, узаконенные права. Т. е. вопрос ставится так: хочешь, имеешь средства — покупай, не хочешь, нет денег — не покупай. Не боясь вызвать на себя огрызки критики, скажем — это и есть законы рынка, и к ним, хотим мы этого или не хотим, но придется привыкать. Конечно, надо деду придать законный характер.

У нас, после прочтения всего этого, «крыша» признается, тоже поехала. Братьцы, а куда это мы идем? По сообщениям последних дней — действительно, к рыночным отношениям. Ну вот завтра придем — и что же? Товары у нас будут перепродаются по баснословным ценам на законном основании. И одновременно жить надо будет по описанному выше закону — хочешь, имеешь средства — покупай, не хочешь, нет денег — не покупай? Скажем, имеешь средства, хочешь приобрести колотки рублей за пятьсот или пальчики каше за пару-тройку тысяч при зарплате в двести рублей — покупай. Но имеешь или там не хочешь — гуляй себе без колоток. Или без пальчишка.

Стоп! Чего тут не то, во взялся что-то Я не экономист, поэтому, когда разы идет о рынке, пытаюсь как-то спроектировать разные рыночные ситуации туда, за бугор, где этот рынок реально существует. Так вот, по сообщениям наших туристов, цены там — за бугром вроде бы вполне нормальные — по крайней мере на ширпотреб, автомобили с видеомагнитофонами и виски с пивом. На те 30—40 долларов, что нашим путешественникам обменяют, они оттуда из-за бугра, все же кое-что привозят своим чадам и домочадцам.

А если бы эти ауклы бизнеса попытались все же по баснословным ценам торговать кое-чем, ну, скажем, в тех же Соединенных Штатах? Допустим, в штате Техас тамошние техасские цыгане или притянутые из других штатов мафиози, организовавшиеся в кооперативы, решили в одночасье скупить весь запас виски, а заодно и пиво с сигаретами. Тамошние нефтяники с ковбоями этого жеста, конечно, спервоначала не поняли бы. Но нам-то понятно, к чему все это. Захочет после тяжелого трудового дня тот же нефтяник или ковбой пропустить рюмку виски «Белая лошадь» или банку пива, а их — тю-тю! — хоть в

супермаркете, хоть в баре. Спросит ковбой «Мальборо», чтобы, значит, курнуть и успокоиться — а ему тоже отлуц. А мафиози тут как тут — хо-чешь, имевши доллары — покупай за баснословную сумму ту же «Лошадь» и та же пиво с «Мальборо». А не имеешь, даже если

баснословным ценам со-седям загнать. А ее, эту соль, снова завезли скопъя хо-чешь — видимо, нако-пили в годы застоя, правда, почему-то только од-ну «Экстру». Ну да ладно — солить нам пока еще тью-тюфу, не слагить бы — есть чем. Так вот, тот мужик, что всю соль в

ВЗГЛЯД

«Крыша поехала...»

«Недавно, в точнее 4 августа, — сообщила нам в своем письме читательница из поселка Пыть-Ях Тасьи Павловны Федосеева, — я прочла газету «Новости Пыть-Яха» [это приложение к «Нефтеюганскому рабочему»], и у меня крыша поехала. Или она поехала у нашего коллеги? Никак не могу взять в толк, как по-нятые слова «спекулянство» и далее по тексту».

хочешь — гуляй сейчас трезвой и курить заодно бросай, для здоровья пьи, не пейней, в натуре. Ну, по-сопротивляются нефтяники с ковбоям недельку, а потом куда деться? У одного папан родился, у другого кто-то помер, у третьего свадьба, а четвертому вообще пиво нравится значительно бо-льше, чем кока-кола. И начнут там марионы или же цыгане валить грести, а ковбои с нефтяниками будут писать в «Техасские ведомости» жалобы на членов посреднического кооператива. А им отвечают — у нас перепродаха по любым ценам не запрещена, если — замечтим особо — сделки с теми же директорами су-пермаркетов или владельцаами баров были заключены без нарушения закона. И это будет чистая правда.

Вот такой представляется жуткая история, которая могла бы произойти в нефтяном штате Техас. При одном условии — ежели бы Соединенные Штаты жили, как мы сейчас, больше по законам «черного рынка», процветающего, как правило, на базе товарного дефицита и углублением этого дефицита способствующего. Но рынок там, за бугром, в основном не черный, а совсем даже наоборот. И у этого рынка, думается, законы — при внешнем сходстве всех рынков — несколько иные. И потому не успели бы еще те техасские нефтяники с ковбоями узреть пустые винные проплаки, как вино, пиво, а равно и сигаретопроизводители че-рруге, не цыганские, а цивилизованные посредниче-кооперативы или фирмы уже имели бы информацию о счастливом подарке судьбы — вдруг обозревавшимся рынке сбыта для их товаров. И через пару-тройку дней запили бы этот Техас ал-коголем и забросали его сигаретами по нормальной цене или даже не сколько пониже. А те ма-фиози понесли бы баснословные убытки, потому как — куда им сбывать теперь эти виски с сигаретами — рынок-то уже забит. Везти куда-то надо, транспортные и прочие расходы. А пиво за это время может и прокиснуть, если оно, конечно, не в барах, а на разлив, как у нас.

Вот и у нас, говорят, попытались один тут соль всю скупить у себя в окопотке, чтобы потом по-

околотке скупили, тоже намялся «Экстрай» вси-дану забил, гараж, по всей квартире мешки. Два раза брагу на «Экст-р вместо сахара» забор-дил — скандал! А по баснословным ценам у него эту «Экстрай» никто так и не купил. Так что элементы того — цивилизованного рынка у нас тоже есть. Но пока только элементы, потому что нормальный рынок — это, ко всему прочему, а может, и прежде всего, обилие товаров, производство которых в необходимости количестве, качестве и ассортименте рыночные отношения очень даже стимулируют. Но пока нет обилия этих товаров, пока есть дефицит, пока существует «черный рынок» — а он, судя хотя бы по ситуации в Польше, будет существовать и у нас еще долго, — до тех пор то, что попытаться вымерять слово «спекулянт» из нашего лексикона, наверное, не стоит, и «спекулянтов» узаконивать тоже, может, подождем? Потому что когда предпринимательская деятельность достигает той степени свободы, что тебя просто берут за горло и раздавают, как на большой дороге, — с этим то огромное большинство — которое раздевают, вряд ли согласится.

В связи с этим, уважаемые наши пыть-яхские коллеги, может, не надо все же, вольно или невольно, людям пугать, путая «черный» рынок с тем, к которому мы действитель-но хотели бы прийти. А то от страха действитель-но «кирша» у нас едет, шарахаемся мы от рынка, как черт от ладана. А экономика тем временем — пока крыша едет, а мы шарахаемся — стоит и даже пятится назад. И те самые посредники, которых мы должны срочно узаконить, продают стоящим, похоже, вне всякого закона покупателям ими же произведенными на государственных пока предприятиях товары по баснословным ценам. Хотя в государственных магазинах вполне хватает пустых полок, а также незагруженных особой работой продавцов.

Или я в чем-то не прав? Не исключаю, но хотеть было бы иметь более ве-сомую, чем ту, что представили наши северные коллеги — надо поглятеть, тоже не экономисты, аргументацию «против».

С уважением

В. ГРАЧЕВ.

Заметки с выставки

ТОЛЧОК К ТВОРЧЕСТВУ

Мы уже сообщали читателям об открытии в культурно-спортивном комплексе выставки работ художников из городов Пыть-Ях и Нефтеюганск, а также поселка Пойковский. Увидев среди других фамилий знакомые имена: Е. Пастернака, А. Изофатова и М. Авдеенко, многие пыть-яховцы, вероятно, удивились — оказывается и мы лыком не шиты, и в нашем городе есть художники.

Свою приверженность авангарду Е. Пастернак проявляет в картине «Плонюние в стране драконов». Одиночество человека в наш насквозь урбанизированный век — вот в чем исповедь автора.

Эти и другие картины Е. Пастернака, возможно, подтолкнут кого-то к мысли, что по природе его талант склонен к изображению негатива, так называемой «чернушки». Осмелюсь сказать, что это не так. «Утро на Балыке», «Вечерняя зорька», «Дубки», «Заросший пруд», «Стойбище хантов». Здесь перед зрителем предстает другой Пастернак. А сам больше всего вспоминает на магнитном поле Евгения.

С первого знакомства с Пастернаком — художником складывается впечатление, что перед тобой отнюдь не дилетант, а срезаный, со своим собственным видением мира художник. Для него творчество — «строительный материал» для выражения самого себя, действительности, и чтобы говорить о наболевшем, выстраданном, «из тридевятых земель» ходить не надо: мастер кинет как бы анализирует, оперирует действительность.

Для наглядности познакомимся с несколькими его «деталями». «Грачи прилетели» — так называется одна из демонстрируемых художником вещей. Мы видим небольшой вахтовых поселок, убогий, неухоженный на вид, а рядом висят мертвые деревья. Наверное, это случилось после того, как скота пришли «двуноногие», то есть люди. Вокруг все же, вольно или невольно, людям пугать, путая «черный» рынок с тем, к которому мы действитель-но хотели бы прийти.

А то от страха действитель-но «кирша» у нас едет, шарахаемся мы от рынка, как черт от ладана. А экономика тем временем — пока крыша едет, а мы шарахаемся — стоит и даже пятится назад. И те самые посредники, которых мы должны срочно узаконить, продают стоящим, похоже, вне всякого закона покупателям ими же произведенными на государственных пока предприятиях товары по баснословным ценам. Хотя в государственных магазинах вполне хватает пустых полок, а также незагруженных особой работой продавцов.

Когда говорят, читали, читали. И что же? Анализ высказываний автора по «ямщицкой» науке — географии (Америка — Техас, Польша — ?), основательный Кузьмич продолжает борьбу с тоже небезызвестным кооперативом.

А Советы, кажется, про-зрели. Нефтеюганский, к примеру, решил открыть коммерческий магазин, в котором та же водка будет в любое время по цене... 25 рублей. Только бы! Борони бог усыпил Тасьи Павловна, и, чего доброго, вновь

тель, кто в данном случае браконьер? Тот, кто ходит по лесу и убивает зверя или тот, кто безнаказанно насилив природу? Может, они на одной чаще весов? Может, они оба «хороши»? Один это делает втайне другого, — осознаваясь «преступником в законе»!

Интересна и другая вещь художника: «Владимир Утро». Владимир — провинциальный российский городок, и к его изображению Изофатов подошел по-своему. Мастеру удалось передать колорит, присущий таким городам, как Владимир.

Не оставляют равнодушным зрителя труды М. Авдеенко. Он отдал должное трагической судьбе безвремянно ушедшего от нас яркого представителя нашей культуры Владимира Высоцкого. «Памяти В. Высоцкого» так называется одна из его работ. Честно говоря, в отличии от этой картины, меня больше подкупила другая. Называется она «Моя бабушка». Здесь М. Авдеенко больше удалось передать внутренний мир человека. Произведение стоит того, чтобы о нем сказать отдельно.

Перед нами женщина в преклонном возрасте. Лицо ее говорит о том, что жизнь прожита не легко. В морщинах и ее руках: они не знали ни отдыха, ни покоя. Пройдя такой жизненный путь, непросто остаться добрым, сохранить в себе человеческое тепло для других. Автор, вероятно, хочет нам рассказать и об этом. Ему это тоже удалось: глаза бабушки излучают свет, от них свет дэрботят.

Три художника с разной степенью одаренности, но каждый из них по-своему самобытен, индивидуален.

Выставка в культурной жизни города — событие не из рядовых. Организаторы дали как бы толчок к развитию творчества в Пыть-Яхе. Этому бесспорно будет способствовать и создание ассоциации художников — идеи, над осуществлением которой думают в территориальном комитете комсомола. Ассоциация должна объединить всех любителей живописи. Значит есть основания для надежды: в очередных выставках нас ждут встречи с новыми именами.

К. ГОЧАГ-ОГЛЫ.